

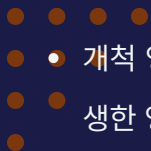
스타트업

영업이 곧 생존이다

"투자유치도, 생존도 결국 영업! 지금 필요한 건 현장 영업력"

영업,

- 어디에서 시작해야 하나?
- 누구를 만나야 하나?
- 만나서 무슨 말을 할 것인가?
- 클로징은 언제 해냐 하나?
- 거절하면 어쩌나?
- 다음에 또 만나려면 어떻게 해야 하나?



- 개척 영업으로 시작해 업계 최고 자리에 오른 20년 세일즈 베테랑의 생생한 영업 현장 노하우!
- 카톡도, SNS 채널도 없이 오직 현장에서 고객과 만나고 대화하며, 계약 후 유지율 100%를 이루어 낸 고객관리 방안!
- 초기 영업 시장 구축에서 영업 고도화 방안까지!

지금, 그 생생한 경험과 노하우가 여러분을 기다리고 있습니다.

스타트업 CEO를 위한 “현장에서 배우는 진짜 영업의 힘”



허영훈 이사

“—
| 영업은 사람과 사람이 만나서 회사를 성장시키는 가장 확실한 방법입니다. |
—”

일 시

2025년 4월 23일 (수) 15:00-17:00

장 소

한국컨퍼런스센터 B1, 세미나룸 B
(서울시 서초구 강남대로 53길 8, 신분당선 강남역 5번출구 50m)

참가비

200,000원/1인 (부가세 별도)

문 의

에이치얼라이언스 (02-511-0529)

신 청

우측 QR CODE (20분 한정 좌석)

